

Buch- / Empfehlungen für Akquise

1. Akquise-Impulse: Motivieren - überzeugen – verkaufen, Dirk Reuter
2. Aktiv verkaufen am Telefon: Verlag Gabler, ISBN: 978-3-8349-0555-0
Interessenten gewinnen –
Kunden überzeugen –
Abschlüsse erzielen
3. Diverse CD und Bücher von Mike Dierssen
4. YouTube – Live-Telefonate / Akquise mit Carsten Beyreuter, hm....
5. YouTube – Live-Telefonate Akquise mit Markus Reinke
- ALLGEMEINE Empfehlung: Seminare im Ort, Telefonie, Verkaufen, Rhetorik,
über VHS, IHK,

Buchempfehlungen für persönliches Wachstum

1. Das LOL²A-PRINZIP René Egli, Editions D'Olt Verlag, ISBN 3-952 0606-0-7
2. Denke nach und werde reich Napoleon Hill, ARISTON Verlag, ISBN 3-7205 1017-4
3. Erfolg und Erfüllung Alfred R. Stielau-Pallas, Engel auf Erden Verlag,
ISBN 3-926894-01-6
4. Sorge dich nicht – lebe Dale Carnegie, ISBN 3-596-50692-1
5. Mit Freude erfolgreich sein Nikolaus B. Enkelmann, mvg-Verlag, ISBN 3-478-07082-1
6. Sag was du meinst und du bekommst, was du willst
George Walther, ECON Verlag, ISBN 3-430-19487-3
7. Geld – fließende Energie Stuart Wilde, SPHINX Verlag, ISBN 3-89631-172-7
8. Zum Erfolg geboren Antony Fedrigotti, Axent-Verlag, ISBN 3-928086-89-8
9. The Big Five for Life John Strelecky, Deutscher Taschenbuch Verlag, ISBN 978-3-423-34528-6